

Junior Sales Manager (m/w/d)

Wermelskirchen



AUFGABENFELD:

- Erstellung und Verfolgung von Angeboten
- Auftragsmanagement: Auftragserfassung, Terminverfolgung, Rückstandsbearbeitung, Reklamationen und Gutschriftbearbeitung
- Telefonische und schriftliche Kundenbetreuung, Produktberatung, Kundenakquise
- Eigenverantwortliche Stammdatenpflege (Kundendaten)
- Zusammenarbeit mit dem Außendienstmitarbeiter (Zuarbeitung und Unterstützung)
- Eigenständige Betreuung von Bestandskunden im Tagesgeschäft
- Informationsbeschaffung (u.a. Umsatzprognosen, Marktsituation, Produktinformationen)

IHR PROFIL:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Vertriebserfahrung wünschenswert
- Gutes kaufmännisches Verständnis und Verhandlungstalent
- Sicheres Auftreten im Umgang mit Kunden

WIR BIETEN:

- Einen Arbeitsplatz in einem jungen, dynamischen Unternehmen mit flachen Hierarchien
- Teamspirit im gesamten Unternehmen und ein familiäres Miteinander im Unternehmen
- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgaben bei hoher Selbstständigkeit und kurzen Entscheidungswegen
- Modernes Kommunikationsequipment.
- Finanzielle Zusatzleistungen (z.B. betriebliche Altersvorsorge, Zuschuss Gesundheitsvorsorge, etc.), Jobrad und weitere Benefits
- Zugang zum Onlineportal „Likeminded“ zur Förderung der mentalen Gesundheit
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Sorgfältige, fundierte Einarbeitung und fortwährende Produktschulungen.
- Regelmäßige Mitarbeiterveranstaltungen

Entscheiden Sie sich für eine berufliche Zukunft voller spannender Aufgaben und Herausforderungen!

Bei Fragen können Sie uns gerne unter der unten stehenden Adresse kontaktieren. Ihre aussagekräftige Bewerbung können Sie bitte an folgende Adresse senden oder über unser Bewerbungsportal.

Suer Nutzfahrzeugtechnik GmbH & Co. KG
Frau Julia Suer
Handelsstraße 5
42929 Wermelskirchen
Telefon: 02196 946-207
E-Mail: bewerbung@suer.de



Bitte nennen Sie in der Bewerbung Ihren Gehaltswunsch.